جهت تسریع در فرایند ثبت ایده، می‌توانید ابتدا این فایل را تکمیل و سپس اطلاعات درج شده در آن را در فرم اصلی و آنلاین ثبت بفرمائید.

کلیات ایده:

|  |  |
| --- | --- |
| حقیقی |  |
| حقوقی |  |

اگر حقیقی انتخاب شود:

**مشخصات نماینده گروه (حقیقی)**

|  |  |
| --- | --- |
| \* نام: | \* نام خانوادگی: |
| \* کد ملی: | \*وابستگی سازمانی: |
| \*شماره تماس: | \*ایمیل: |

اگر حقوقی انتخاب شود:

**مشخصات شرکت (حقوقی)**

|  |  |
| --- | --- |
| \* نام شرکت | \* شماره ثبت شرکت: |
| \* نام و نام خانوادگی نماینده: | \* کد ملی نماینده: |
| \*سمت نماینده | \* شماره تماس نماینده: |
| \*ایمیل نماینده: |

\* عنوان طرح پیشنهادی:

|  |
| --- |
|  |

\* شرح کلیات ایده (چگونگی شکل‌گیری، حوزه کاربرد آن (فعالیت‌های اصلی و یا پشتیبان)، بنیان‌های نظری به اختصار)

|  |
| --- |
|  |

\* ایده شما در کدام يک از محورهاي اصلي رويداد قرار مي‌گيرد؟

|  |  |
| --- | --- |
|  | **مبانی و فناوری‌های نوین معدن (اکتشاف، استخراج و فرآوری) و صنایع معدنی** |
|  | **مدیریت انرژی و آب در معدن و صنایع معدنی** |
|  | **مدیریت و بازاریابی (فروش محصولات معدن و صنایع معدنی)** |
|  | **کاربردهای جدید مواد معدنی و محصولات نوین حوزه معدن و صنایع معدنی** |
|  | **فناوری‌های نوین پشتیبانی از زنجیره معدن و صنایع معدنی (مدیریت معدن، لجستیک، حمل و نقل و ...)** |
|  | **مدیریت ایمنی، بهداشت و محیط زیست در معدن و صنایع معدنی (سیستم‌ها، تجهیزات، خدمات و ....)** |
|  | **مدیریت باطله معادن و پسماند صنایع معدنی و استحصال آنها** |

روش‌های رایج فعلی برای پاسخ به این مساله چیست؟ مزیت ایده شما نسبت به روش‌های فعلی را میتوانید مشخص کنید.

|  |
| --- |
|  |

**محیط کسب و کار**

\* چه بازاری را برای محصول حاصل از ایده خود متصور هستید؟

|  |
| --- |
|  |

مشتریان ایده خود را میتوانید نام ببرید؟ هر یک از مشتریان چه اندازه از سهم بازار را دارا می‌باشد؟

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | گروه مشتری | سهم از بازار(%) | هدف‌گذاری فروش محصول از سوی شما( %) |
| مشتری اول |  |  |  |
| مشتری دوم |  |  |  |
| مشتری سوم |  |  |  |
| مشتری چهارم |  |  |  |
| مشتری پنجم |  |  |  |

طرح‌ها و گروه‌های رقیب ایده خود را می‌شناسید؟

|  |  |
| --- | --- |
| 1 |  |
| 2 |  |
| 3 |  |
| 4 |  |

قوانین و مقررات مرتبط به بخش و ایده خود را می‌شناسید؟ این قوانین مانع است و یا مشوق و تسهیل‌کننده؟

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | قانون یا مقررات مرتبط | مانع / مشوق و تسهيلگر | شرح |
| 1 |  |  |  |
| 2 |  |  |  |
| 3 |  |  |  |
| 4 |  |  |  |

\* برای ارائه ایده خود نیاز به همکاری کدام شرکت‌های تامین کننده دارید؟ نیازتان از این شرکت‌ها چیست؟

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | کالا یا خدمت مورد نیاز | شرکت تامین‌کننده |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |

محیط داخلی گروه

\* برای تبدیل ایده به محصول چه گام‌هایی رو متصور هستید؟

|  |
| --- |
|  |

\* منابع و امکانات مورد نیاز برای تجاری‌سازی ایده و تولید محصول چیست و به چه میزان است؟ وضعیت دسترسی به این منابع از سوی شما چقدر است؟

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | منابع و امکانات | تخمین هزینه | میزان دسترسی (%) |
| 1 |  |  |  |
| 2 |  |  |  |
| 3 |  |  |  |
| 4 |  |  |  |
| 5 |  |  |  |

\* محصول امکان کدام روش تولید را دارد؟

|  |  |
| --- | --- |
|  | 1. تولید انبوه / ارائه انبوه |
|  | 2. اختصاصی شده |
|  | 3. سفارشی |
|  | 4. تولید محدود |

\* سرمایه‌گذاری اولیه برای ایجاد واحد تولیدی و تجاری‌سازی ایده به چه میزان است؟

|  |  |
| --- | --- |
|  | کمتر از 100 میلیون تومان |
|  | حدود 100 الی 500میلیون تومان |
|  | حدود 500 میلیون الی 2 میلیارد تومان |
|  | بیش از دو میلیارد تومان |

چه مسیرها و کانال‌ها و تسهیلاتی برای ارائه خدمت / فروش محصول و دریافت بها طراحی کرده‌اید؟ چگونه محصول خود را ارائه و بهای محصول خود را دریافت میکنید؟چه تفاوتی با کانال‌های موجود دارد؟ چه تسهیلاتی به خریدار می‌دهید؟

|  |
| --- |
|  |

سود کسب و کار خود را در سه حالت خوشبینانه، بدبینانه و منصفانه چه میزان می‌دانید؟

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | درآمد | هزينه | سود خالص |
| خوشبینانه |  |  |  |
| بدبینانه |  |  |  |
| منصفانه |  |  |  |

**حمایت‌های پیشنهادی**

**\* موانع اصلی کسب و کار خود را نام ببرید؟**

|  |
| --- |
|  |

**\* چه سازمان‌ها و نهادهایی در تسهیل فرآیند مؤثر هستند؟**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **سازمان یا نهاد** | **اقدام موثر** |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |

کدام مشوق‌ها یا حمایت‌ها می‌تواند برای شما مفید باشد و فرآیند تجاری‌سازی شما را تسهیل کند؟

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | تخمين اوليه  | درصد اهمیت برای شما |
| **1. تامین مالی** |  |  |
| **2. گرنت آموزشی و تحقیق و توسعه** |  |  |
| **3. مشاوره های کسب و کار، مدیریتی و حقوقی** |  |  |
| **4. مشاوره های فنی-مهندسی** |  |  |
| **5. شبکه سازی** |  |  |
| **6. ارائه تسهیلات استقرار** |  |  |
| **7. سیاست های سیستمی** |  |  |
| **8. سیاست های خرید** |  |  |
| **9. مشوق های مالیاتی** |  |  |

**حداقل محصول قابل ارائه**

**آیا محصول اولیه قابل ارائه یا نمونه اولیه حاصل از ایده تولید کرده‌اید؟**

|  |  |
| --- | --- |
|  | **بلی** |
|  | **خیر** |